

Шта би рекао сељак као саветник за продају Телекома?

Пише: Из Архиве НСПМ - Мирослав Н. Јовановић
среда, 14 октобар 2015 07:06



Већ преко два века економисти уче формалну теорију своје академске дисциплине засновану на радовима Адама Смита, Давида Рикарда и Давида Хјума. Економска логика, искуство и акумулирана мудрост постојали су у народима и много пре него што су то наведени економисти формализовали. Рецимо у Првој књизи Мојсијевој 41:35-37 (али и на другим местима Светог писма) могу да се нађу јасни и добри трговачки савети који имају вредност која превазилази миленијуме.

Која је та основна логика у трговини? Она је једноставна и јасна: продај кад је скупо, а купи кад је јефтино! И ту је крај приче. Ово има своју важност за раздобља када је релативна стабилност тј. када нема неподношљивих кризних тренутака. Јавност у Србији су одавно убедљиво обавестили највиши званичници државе који имају све полуге власти (премијер Цветковић) да је економска криза прошла још средином 2010. [\[1\]](#) То је био снажан сигнал и подстицај домаћим и иностраним улагачима да је тржиште у расту и да је погодно време за улагање. Нешто касније исте године, председник државе изјавио је да је излазак из кризе могућ у наредне две године.

[\[2\]](#)

Не улазимо у расправу о томе ко је у праву од два, по рангу, највиша званичника државе. Примећујемо само да је економска слика Србије јако бледа и суморна и да нема опипљивих изгледа да ће да се видно побољша у годинама које предстоје. Без обзира на сладуњаве приче политичара, економисти образовани чак на лошим школама, добро знају да истинског опоравка економије нема све док не дође до битног, понављамо битног повећања запослености у нето износу (укупан број новозапослених треба да буде битно већи од укупног броја отпуштених радника, тако да се број укупно незапослених смањује).

Шта би рекао сељак као саветник за продају Телекома?

Пише: Из Архиве НСПМ - Мирослав Н. Јовановић
среда, 14 октобар 2015 07:06

